

『御社のホームページの新規顧客が3倍になる』

～松阪牛通販で【月商 4100 万】を達成した集客方法～

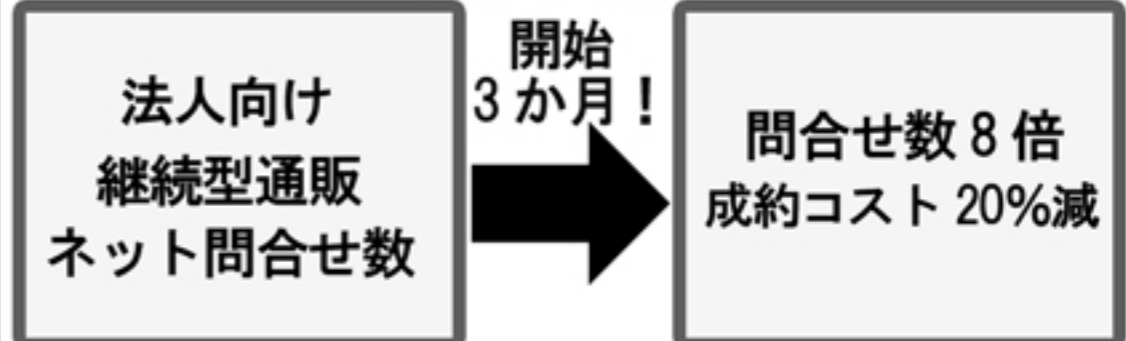
中小企業がこそインターネットを使った新規客獲得や問い合わせ・販売はチャンスであり不可欠となっています。そのホームページによる新規客獲得や集客は「知っているか、知らないか」で決まります。2006年12月から通販を開始し昨年12月には月商4100万を達成した「実績を上げる方法」を中小企業経営者だけに公開します。ネット広告代理店や、ホームページ制作会社が絶対話してくれない方法を共有します。WEB担当者も、詳しい人材も皆無な中小企業のネット戦略は経営者の知る努力からです。今回のセミナーでは自社の集客ノウハウを使いインターネットマーケティングを中小企業の為にアドバイスする事業も展開する勝光治氏を講師としてお招きし、今すぐ始められるインターネット顧客獲得方法を解説していただきます。

また、参加者のホームページが結果のできるように改善策をいただくセッションもご用意しております。新規客の獲得やインターネット活用でお悩みの会員様や経営者の方は、この機会を有効にご活用ください。

松阪牛通販



実践事例①



実践事例②



各日限定 15 名

▶ 2011年6月24日(金)

▶ 2011年6月30日(木)

12:45 ~ 受付
13:00 ~ 開始
~ 15:30 終了

参加希望日に
チェックを!

セミナー会場

▶ ソニー生命保険(株)

品川ライフプランナーセンター第3支社
住所: 東京都品川区大崎1-11-1
ゲートシティ大崎ウエスト 18F

TEL: 047-460-8929



会場地図 QR コード

▶ 講師: 勝光治

株式会社やまとダイニング
代表取締役
船橋、千葉、市川市で3店舗
の飲食店と松阪牛ネット販
売を展開中。

1966年生まれ 千葉県在住

- ・ JFEC 認定講師
- ・ キーワードマーケティング
研究所認定コンサルタント
- ・ SEM 実践塾主宰



キーワードマーケティング
研究所認定コンサルタント

認定パートナー

Keyword marketing

キーワードマーケティング研究所

L I C E N C E E

席に限りがありますので、お早めにFAXでお申し込みください

FAX 047-460-8029

会社名	申込区分	<input type="checkbox"/> イブニング会員様 3000円 <input type="checkbox"/> 武蔵野様関係 10,000円 <input type="checkbox"/> 一般 20,000円
会社住所	TEL () -	
フリガナ	E-mail	@
ご氏名	参加人数	名
役職	備考(ホームページの●●が欲しい方はアドレスを記載してください)	

※既存クライアントに同業の方がいる場合はお断りする事があります

お電話でのお問い合わせは、株式会社やまとダイニング(いわたて)まで 047-460-8929